

第7期通期の業績予想

2005年3月期下半期の事業別強化項目

■ 交通関連

- ・JRトラベルナビゲータからの安定収益を確保。
- ・時刻表と連動した業務の提案を強化し、今期中の案件作りを目指す。

■ 画像配信

- ・Vodafoneグループの国際戦略に乗れるよう営業を強化。
- ・「モニタリング倶楽部」の、さらなる大型案件確保。

■ 位置情報

- ・「b-walker」の販売強化。PDA、HPCメーカーへの売り込み。
- ・すでに受注済みのSFAパッケージを横展開し、積極的に顧客拡大。

■ 無線LANコンテンツ配信

- ・利用エリアの拡大、追加開発案件の受注などにより今期中の黒字化を視野に入れる。

■ メコンプロジェクト

- ・パートナー企業と協力し、実証実験を通して携帯無線IP電話網のノウハウを蓄積するとともに、ビジネスチャンスを創出。

■ 関連会社クレッシェンド

- ・投資情報配信にビーマップのノウハウを活用すると共に、システム受託先となる。
- ・関連会社として収益面でビーマップに貢献。

2005年3月期業績予想

- 組織拡大に伴う損益分岐点の上昇に対応する水準までの売上到達が第一目標
- 稼働率向上と費用抑制で収益性を改善
- 損益分岐点のクリアを目標とする

	第6期通期実績 (2004年3月)	第7期通期予想 (2005年3月)	前年同期比
売上高	620	788	168
売上総利益	88	208	120
売上総利益率	14.3%	26.4%	-
販売管理費	213	208	5
販売管理費比率	34.4%	26.4%	-
営業損益	124	0	124
営業損益率	-20.1%	0.0%	-
経常損益	134	0	134
経常損益率	-21.6%	0.0%	-
当期純損益	727	0	727
純損益率	-117.3%	0.0%	-

売上:

- ✓ モニタリング倶楽部の売上増加
- ✓ 位置情報の業務パッケージ
- ✓ AirCompassの黒字化

売上総利益:

- ✓ 開発スタッフ稼働率の向上
- ✓ 新たな高付加価値の提案

販管費:

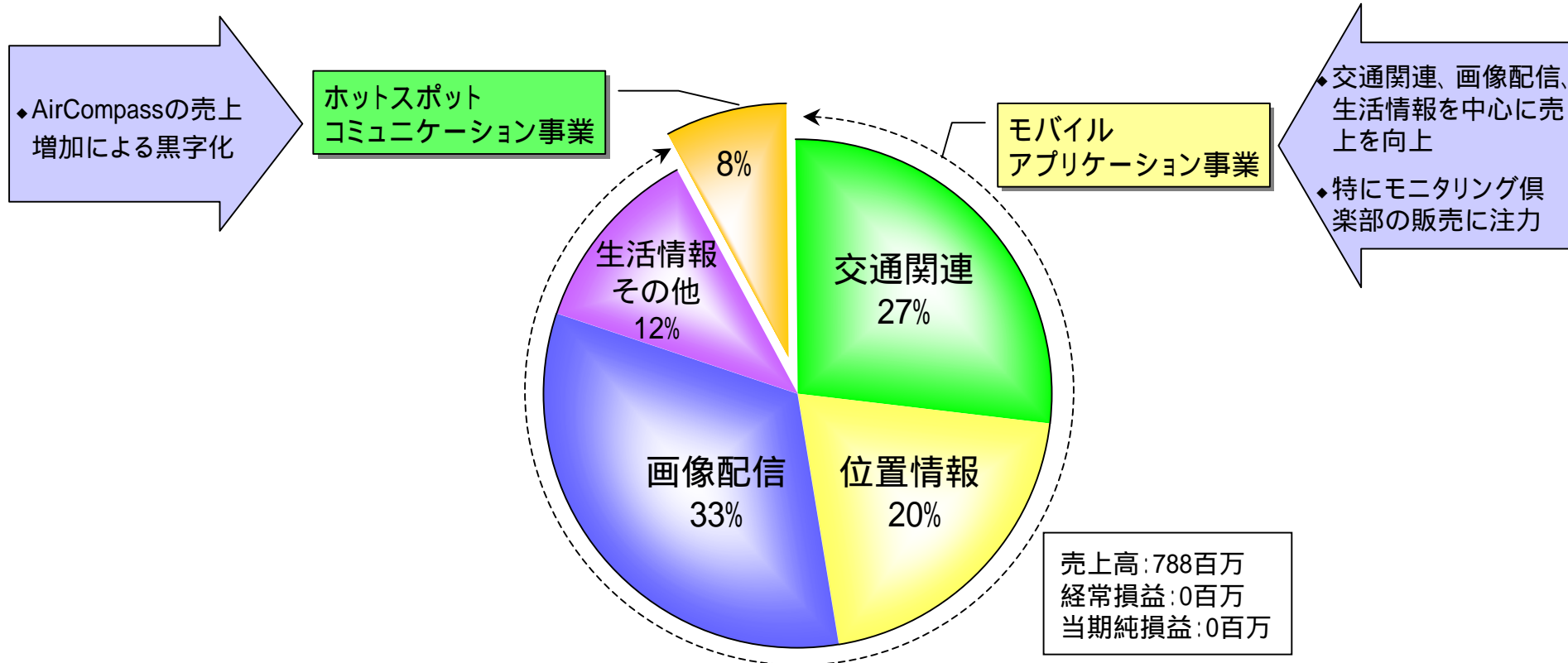
継続的に経費節減に努め、現状より若干の減少

収益:

まずは赤字脱却が目標

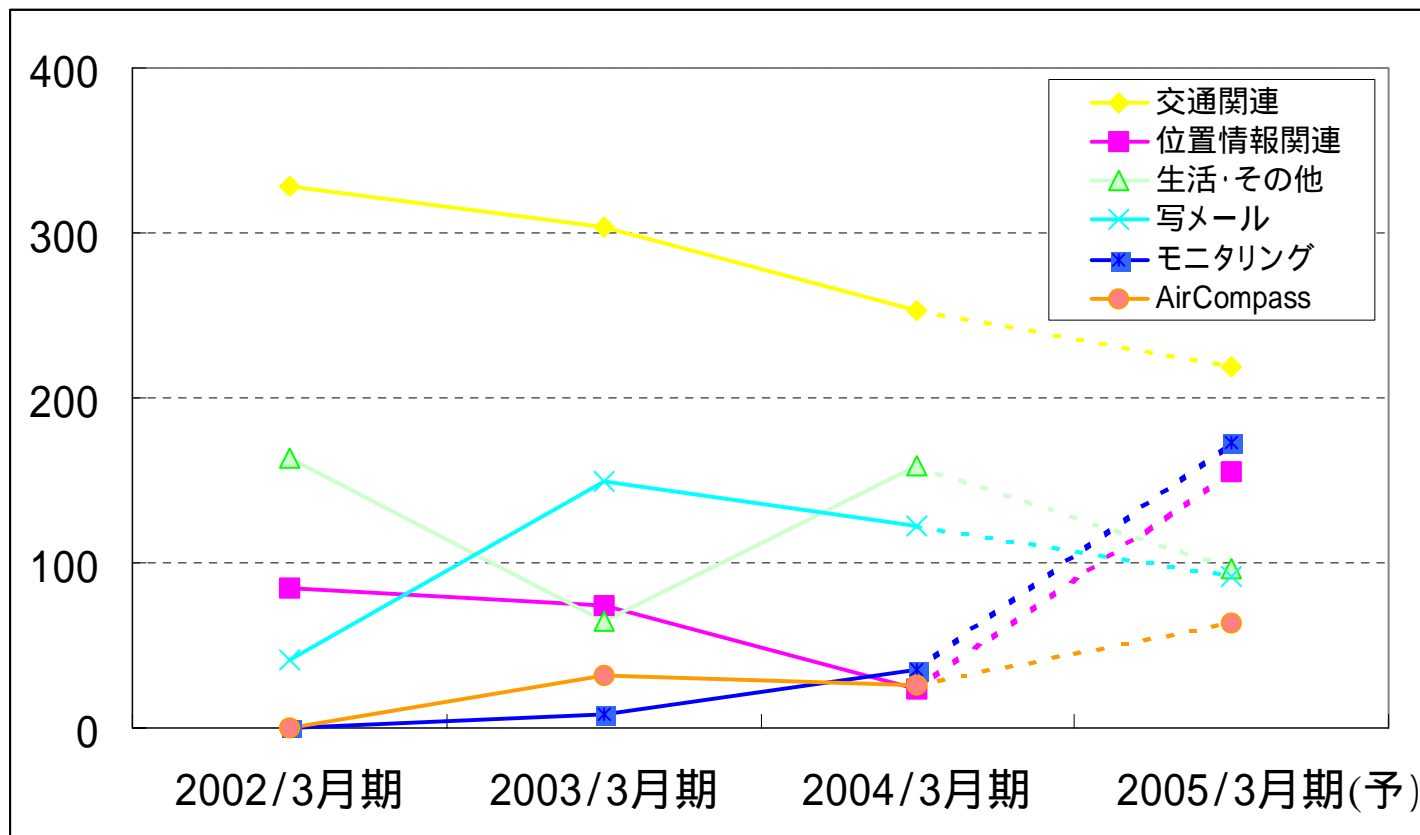
2005年3月期売上構成予想

- 収益基盤である交通関連と画像配信に加え、位置情報の売上増で3本柱を構築。
- 提案営業を強化し、通期での損益ブレークイーブンを目指す。



事業分野別売上構成

- これまで投資をしてきた分野が事業として立ち上がりの兆しを見せ、売上が伸び始める。



ご質問・お問い合わせ

本日はありがとうございました。

株式会社ビーマップ

〒114-0002

東京都北区王子1 - 6 - 8

社長室 IR担当 (上野、大谷)

TEL 03 - 3919 - 4391 FAX 03 - 3919 - 4435

E-mail: ir@bemap.co.jp

この資料に掲載されている見通し、その他今後の予測・戦略などに関わる情報は、本資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲で為した判断に基づくものです。しかしながら現実には、通常予測しえないような特別事情の発生または通常予測しえないような結果の発生等により、本資料記載の見通しとは異なる結果を生じるリスクを含んでおります。

当社と致しましては、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めて参りますが、本資料記載の見通しの上に全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えなされるようお願い致します。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複写複製、または転送などを行わないようお願い致します。